

## Der ONLINE-Prospektständer bei Versicherungen und Pools

Was ist von einem Prospektständer zu halten, der nicht nur den Kunden erkennt, sondern Ihnen sagen kann, ob er Ihren Prospekt auch angeschaut hat und welcher Prospekt es war ?

Geht nicht ?? Gibt ´s nicht !!

Hier kommt der ONLINE-Prospektständer für Versicherungen und Pools, Makler und Vertriebe.

### So funktioniert es

Der moderne Makler nutzt die Technik des Demand Generator. Dieses System zeigt dem Makler in Echtzeit an, wenn der Kunde ein Dokument vom ONLINE-Prospektständer nimmt und dieses Dokument auf seinem Bildschirm öffnet.

Es ist also sicher gestellt, dass der Besucher das Dokument **tatsächlich geöffnet auf seinem Bildschirm hat !** Es kann also nicht passieren, dass er die Informationen einfach nur abholt (den Prospekt in seine Tüte schiebt) und dann vergisst. Mit dem ONLINE-Prospektständer haben Sie die Garantie, dass Sie erfahren, ob der Prospekt angeschaut wird. Sie bekommen eine eMail oder SMS genau dann, also „in Echtzeit“.

Wenn der Makler z.B. ein Angebot verschickt, dann spricht er mit dem Kunden ab, ob er ihn genau dann anrufen darf, wenn der Kunde das Angebot öffnet. Dieses Vorgehen empfinden viele Kunden als sehr angenehm, weil man sich nicht mehr hinterher telefoniert und fruchtlose Wahlversuche das Gespräch verzögern und verzögern.

### Nutzen für Versicherungen und Pools

Versicherungen und Pools verteilen immer mehr Informationen und streben an, dies ONLINE zu tun. Viele Makler sind noch nicht so weit, weil sie Infos höchsten als langweiligen PDF-Anhang verschicken können - was sehr unattraktiv ist und nicht zum öffnen einlädt.

Mit dem ONLINE-Prospektständer bieten Sie dem Kunden eine völlig andere Qualität von Dokumentendarstellung an. Sie gelangen sofort zu einer Landingpage, die oft ein Video enthält, darunter liegen die Dokumente für den Kunden (Beispiele finden Sie auf der DemandFlow-Homepage).

Der Kunde hat dann die Möglichkeit, sofort einen der **Action-Buttons** zu betätigen, z.B. um einen Rückruf zu veranlassen, um einen Terminvorschlag zu übermitteln oder den unterschriftsreifen Antrag an zu fordern. Aus dem ONLINE-Prospektständer wird ein **Verkaufsinstrument**.

Der Nutzen für Versicherungen und Pools liegt darin, dass der ONLINE-Prospektständer eine technische Möglichkeit bietet, an der junge, agile, leistungsbereite Makler besonders interessiert sind. Diese Vermittler sind Web-affin und bewegen sich in einer jungen, attraktiven Zielgruppe.

Als Versicherung oder Pool stellen Sie dem Makler Ihren ONLINE-Prospektständer kostenfrei zur Verfügung. Einen solchen Prospektständer zu erstellen kostet < 1 T€. Der Makler sollte dann noch Ergänzungen liefern, Logo etc., eine Personalisierung ist nötig (wg Maklerhaftung).

Der Makler benötigt einen Demand Generator, um den ONLINE-Prospektständer zu nutzen. Dafür bieten wir gestaffelte OEM-Lizenzen an.

Die Versicherung oder Pool erhält als Zusatznutzen eine Auswertung, die zeigt, wie aktiv und wie erfolgreich der jeweilige Makler Ihre Produkte anbietet (ohne die Detail-Kundendaten). So sind Sie auf Gespräche mit dem Makler optimal vorbereitet und können Ihr Marketing noch besser steuern.